



TESLACOM
Comercializadora de Energía

Energía para impulsar al futuro

Expertos en Mercado Eléctrico y Gas



Somos una comercializadora de energía eléctrica y gas con más de 15 años de experiencia en mercados eléctricos regionales (Brasil, Argentina y Uruguay).

Acompañamos a **INDUSTRIAS, GRANDES USUARIOS** y **DISTRIBUIDORES** en la reducción de costos energéticos, y estamos buscando ampliar nuestra cartera de clientes a partir de la implementación de un plan de agentes comerciales que nos permitan cerrar contratos de venta de energía.

CONTEXTO ACTUAL

A partir del 1º de noviembre de 2025, con la publicación de la Reso. 400/2025, el mercado eléctrico cambió hacia un modelo donde los usuarios (Grandes Usuarios del MEM, de la Distribuidora o las mismas Distribuidoras y Cooperativas eléctricas) tendrán que hacerse cargo de adquirir su energía eléctrica y gas, y la Oferta de Energía (generadores y comercializadoras) podrá vender directamente a los usuarios, sin distorsiones de precio o intermediaciones.

Al mismo tiempo, la **OFERTA DE ENERGÍA** (generadores y comercializadoras) podrá vender de manera directa a los usuarios, sin intermediaciones ni distorsiones regulatorias en los precios. Este cambio habilita un mercado más transparente, eficiente y orientado a acuerdos comerciales de largo plazo.

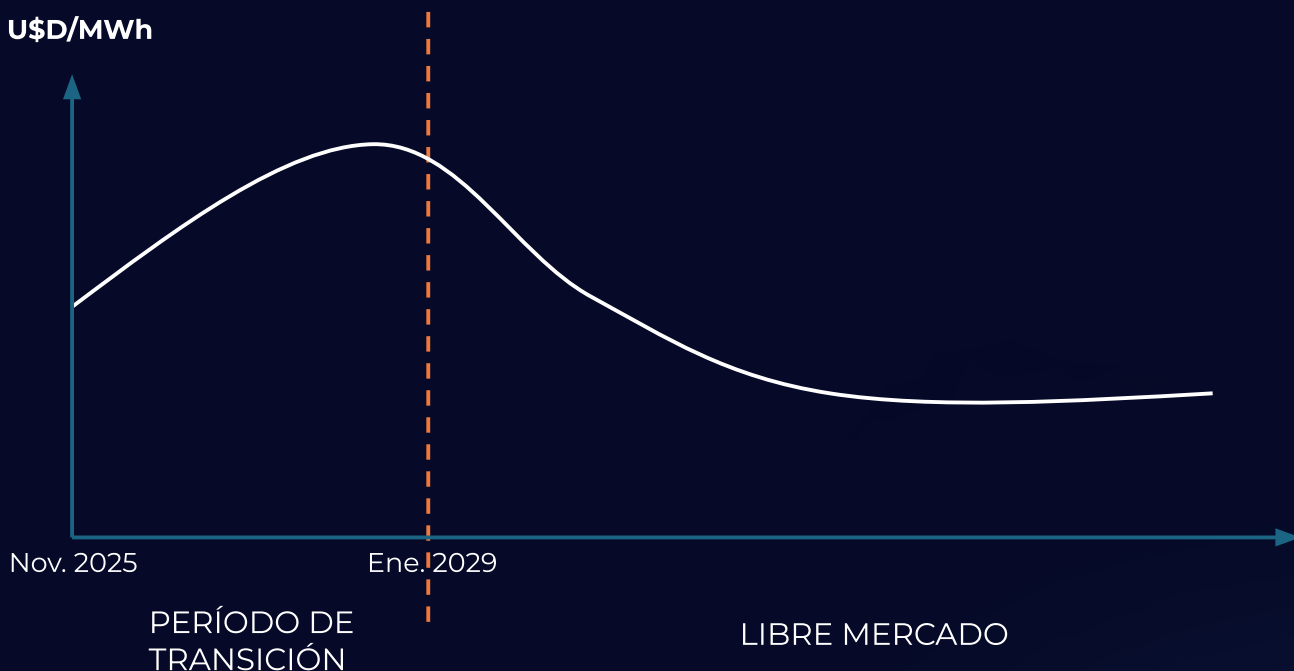


MARCO DE OPORTUNIDAD

Se proyecta un período de transición hasta el 1 de enero de 2029, durante el cual los precios de la energía eléctrica tenderán a alinearse progresivamente con valores de libre mercado.

En esta etapa inicial, se anticipa un AUMENTO TARIFARIO estimado entre el 10% y el 15%, para luego converger hacia una tendencia bajista, impulsada por la mayor competencia tecnológica y la creciente disponibilidad de gas.

Este nuevo contexto no sólo redefine la estructura de costos, sino que también abre oportunidades significativas para quienes gestionen de manera estratégica su activo energético, permitiéndoles capturar beneficios económicos, optimizar su exposición a precios y mejorar su competitividad.



NUESTRA EXPERIENCIA

Somos una comercializadora de energía eléctrica y gas con más de 15 años de trayectoria en los principales mercados energéticos de la región (Brasil, Argentina y Uruguay).

Nuestra experiencia nos permite ofrecer un acompañamiento integral a **INDUSTRIAS, GRANDES USUARIOS** y **DISTRIBUIDORES**, ayudándolos a optimizar sus costos energéticos y a tomar decisiones estratégicas en el nuevo marco regulatorio del mercado argentino.

Nuestro objetivo es convertirnos en tu **ALIADO ESTRATÉGICO EN LA GESTIÓN DEL ACTIVO ENERGÉTICO**, brindándote información precisa, análisis profesional y soluciones a medida para:

- Reducir de forma significativa sus costos de energía.
- Mejorar la previsibilidad y control del gasto.
- Acompañarte en cada instancia de decisión, con enfoque transparente, técnico y orientado a resultados.



TESLACOM

ÁREAS DE ESPECIALIZACIÓN

- **COMERCIALIZACIÓN DE ENERGÍA ELÉCTRICA Y GAS.**

Contamos con acuerdos directos con los principales generadores del país y con comercializadoras de mercados limítrofes, lo que nos permite garantizar disponibilidad, volumen y condiciones competitivas en energía, potencia y gas. Nuestra cartera de clientes, diversa y de alto consumo, nos otorga capacidad de negociación para obtener mejores precios y estructuras contractuales.

- **ANÁLISIS DE CONSUMO Y DEFINICIÓN DE PERFIL DEL CLIENTE**

Realizamos un análisis técnico y detallado de facturación y contratos de electricidad y gas, identificando cargos, componentes tarifarios y oportunidades de optimización. Nuestro enfoque permite reducir costos reales mediante un entendimiento profundo del comportamiento de consumo y de las variables que afectan el costo final.

- **ESTRATEGIA ENERGÉTICA Y ANÁLISIS DE MERCADOS**

Diseñamos estrategias de compra basadas en un estudio integral del perfil de consumo del cliente y de las condiciones del mercado mayorista. Combinamos datos, análisis regulatorio y tendencias de precios para construir modelos de optimización tarifaria que aseguren competitividad en el corto y largo plazo.

- **GESTIÓN DEL ACTIVO ENERGÉTICO**

Administramos de forma profesional los contratos de energía, evaluando precios, cláusulas, indexaciones y riesgos asociados. Nuestro rol es proteger los intereses del cliente, anticipar contingencias y negociar en su nombre con generadoras y proveedores, asegurando acuerdos sólidos, previsibles y alineados con los objetivos del negocio.



NUESTRA PROPUESTA DE VALOR

Somos un equipo con amplia experiencia en desarrollo energético, comercialización y operación en el mercado mayorista, con un conocimiento profundo del marco regulatorio argentino y acceso directo a las principales generadoras.

Nuestro modelo de trabajo se basa en la transparencia, la rigurosidad técnica y el acompañamiento permanente, garantizando que cada cliente cuente con una gestión integral y confiable durante toda la vigencia del contrato.

A partir de esta visión, diseñamos estrategias energéticas integrales, con impacto inmediato y resultados sostenibles, que permiten a nuestros clientes:

- Reducir de manera efectiva el costo de la energía
- Planificar con claridad el horizonte energético a mediano y largo plazo
- Coordinación de reuniones con nuestro equipo técnico/comercial.
- Incrementar la previsibilidad y el control del gasto
- Contar con un modelo de gestión simple, transparente y orientado a su negocio
- Recibir asesoramiento técnico-comercial continuo, en cada decisión relevante

METODOLOGÍA DE TRABAJO

1. RELEVAMIENTO INTEGRAL DEL CLIENTE.

Realizamos un análisis exhaustivo del punto de partida energético mediante la revisión de facturas de electricidad y gas, contratos vigentes y proyecciones operativas. Esto nos permite comprender la actividad del cliente, sus patrones de consumo y los horizontes óptimos de compra de energía y gas.

2. ANÁLISIS TÉCNICO Y ECONÓMICO.

Procesamos y evaluamos los consumos históricos, las potencias contratadas y adquiridas, los cargos tarifarios y los costos unitarios por MWh y m³. Asimismo, analizamos las condiciones contractuales actuales —precios, indexaciones y términos— para identificar cómo se distribuye el gasto, cómo se comporta el consumo y qué oportunidades concretas de optimización existen.

3. INFORME DE DIAGNÓSTICO ESTRATÉGICO.

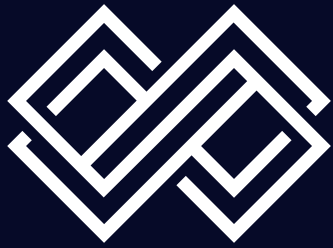
Elaboramos un informe ejecutivo, claro y orientado a la toma de decisiones, que incluye Oportunidades de ahorro inmediato, Comparativas de precios y alternativas del mercado, Proyección de costos energéticos a 12–36 meses, Simulaciones de contratos alternativos y Recomendación estratégica integral.

4. PROPUESTA COMERCIAL.

Con el diagnóstico comprendido, presentamos dos opciones de contratación: CONTRATO DE ENERGÍA Y/O GAS - Propuesta concreta que detalla precio, plazo, potencia y condiciones comerciales específicas.

CONTRATO DE GESTIÓN DE ACTIVO ENERGÉTICO - Teslacom asume la negociación directa con generadoras y proveedores, administrando el contrato del cliente y asegurando condiciones competitivas y previsibles durante toda su vigencia.





TESLACOM

Comercializadora de Energía



info@teslacom.com.ar
www.teslacom.com.ar

Expertos en Mercado Eléctrico y Gas
